



Führen unter der Maxime der Shareholder Value Steigerung

Grundsätze nachhaltigen Führens unter schwierigen Voraussetzungen

Ihre Situation

Sie führen ein Team in einer Organisation, in der das Maximieren des Shareholder Values die alles bestimmende Richtschnur für die Führungskräfte des Unternehmens ist. Daraus leiten sich zunehmend Einsparungsprogramme ab, die auch signifikante Beschneidungen von Umfeldbedingungen für die MitarbeiterInnen beinhalten. Diese wiederum führen zu einer spürbaren Abnahme der Motivation, die MitarbeiterInnen gehen dazu über, Dienst nach Vorschrift zu leisten, bis hin zu einer Häufung von inneren Kündigungen. Die MitarbeiterInnen, die wichtigsten Assets der Organisation, laufen Gefahr, ihren Status als bedeutendster Erfolgsfaktor im Wettbewerb für diese Organisation zu verlieren.

Wie motiviert man seine MitarbeiterInnen und gibt ihnen Orientierung und Perspektiven in „schwierigen Zeiten“?

Das Coverdale_class-Training „Führen unter der Maxime der Shareholder Value Steigerung. Grundsätze nachhaltigen Führens unter schwierigen Voraussetzungen“ hilft Ihnen dabei.

Folgende Inhalte werden vermittelt ...

- › Motivation von MitarbeiterInnen unter stark wechselnden Anforderungen
- › Die limbischen Instruktionen als Basis zur MitarbeiterInnenmotivation nutzen
- › Ziele so vereinbaren, dass sie die Grundlage zur Motivation geben
- › Perspektive geben als Führungskraft
- › In der Gesprächsführung motivierend agieren
- › Fordern versus überfordern

Informationen

Eine Gruppe – max. 12 TeilnehmerInnen – wird von einem/r TrainerIn geleitet. Persönliche Erfahrungen bzw. konkrete Praxisbeispiele sind hilfreich, da ein Austausch stattfinden wird. Vor dem Training werden wir per E-Mail eine offene Abfrage durchführen und Ihr spezifisches Interesse an bestimmten Themenschwerpunkten klären. Das Training beginnt am ersten Tag um 10:00 Uhr und endet am dritten Tag um 16:00 Uhr.